

# きびしん地域応援創業スクール

## ■本スクールの3つのメリット

### ■創業仲間ができる

セミナーは、2カ月かけて学んでいきます。多くの創業仲間や専門家、当行職員とも交流の機会を用意しています。

### ■融資サポートあり

本セミナー修了者に対して、創業のための融資制度をご案内いたします。詳細は裏面をご確認ください。

### ■創業計画を立てる

講義は、経営のスペシャリストが行います。そして、単に聞くだけではなく、融資や助成金申請にも使えるビジネスプランの作成に挑戦することができます。

## ■当金庫の創業スクール修了者の方への特典（きびしん企業支援融資「つばさ」）

ご利用いただける方	<ul style="list-style-type: none"> <li>当金庫の営業エリア内で新たに創業（転業）開始して1年以内の事業先</li> <li>事業を6ヶ月以内に開始する事業先</li> <li>新規事業開始後（新分野への進出後）1年以内の事業先</li> </ul>		
お使いみち	創業または新規事業に必要な資金		
ご融資限度額	1,000万円以内(通常→500万円以内)	ご融資利率	3.0% (通常→3.5%以上)
ご融資期間	7年以内 (通常→5年以内)	担保	原則不要
保証人	「経営者保証に関するガイドライン」等を踏まえて個別案件ごとに、ご相談させていただきます。		

※当金庫の創業スクール修了者の方に限り、融資限度額500万円以内を1000万円以内、融資利率3.5%以上を3.0%、融資期間5年以内を7年以内にさせていただきます。  
 なお、ご融資にあたっては、当金庫所定の審査がございます。

## ■本事業の概要（平成27年度地域創業促進支援事業ホームページより）

中小企業・小規模事業者は、地域の経済や雇用を担う重要な存在である一方、中小企業・小規模事業者数は年々減少傾向にあります。こうした中、平成25年6月に取りまとめられた「日本再興戦略」において、開業率が廃業率を上回る状態にし、開業率・廃業率を米国・英国レベルの10%台に向上させるという目標が掲げられました。本事業は、上記目標の達成を図るため、創業希望者に対し、創業に必要な財務・税務等の基本的知識の習得やビジネスプランの作成支援を行う創業スクール事業(以下、「本事業」という)を全国で約270箇所実施することにより、地域における創業者数の増加を図ることを目的とします。当該事業につきまして、平成27年4月13日(月)から5月20日(水)まで公募を実施し、263件の採択事業者を決定いたしました。

### 創業

- ・創業したいけど、プランがまとまらない
- ・創業の融資を受けたいけど、どうすればよいかわからない
- ・地元の金融機関や他の創業者とのつながりがほしい

## ■事前説明会（参加無料）について

ベーシックコース（新規創業予定）

平成27年8月8日（土）9:00～10:00

第二創業コース（経営革新/事業承継）

平成27年9月1日（火）18:00～21:00

◎場所 吉備信用金庫本店（岡山県総社市中央2丁目1番1号）

◎料金 無料 ◎定員 各コース40名

■ベーシックコースカリキュラム ■料金:10,800円(税込) ■定員:30名 ■場所:吉備信用金庫本店(岡山県総社市中央2丁目1番1号)

日程	時間	テーマ	学習内容	講師
8月8日(土)	10:00~16:00	ビジネスプランの作成準備 地域の創業者による体験談 経営理念	ビジネスアイデアの出し方、見つけ方、ビジネスプランの作成に向けての準備、創業体験談、創業にあたっての心構え、創業の動機の棚卸、目的と目標、経営理念の重要性と活用法、実例、経営理念の描き方	西田和英
8月22日(土)	9:00~16:00	ビジネスモデル マーケティングの基礎知識	自分の強み・弱みを知る(自己分析)、ビジネスモデルの作り方(地域資源活用、地域連携含む)、ビジネスアイデアの棚卸、マーケティングの基礎理論、既存の類似事業や競合他社の分析、自分の商品・サービスの強み・弱み	西田和英 金廣利三
9月5日(土)	9:00~16:00	営業・販売戦略 ペルソナ手法 インターネットマーケティング	新規開拓営業の方法、営業計画、販売計画の作成ワーク、販路開拓時における連携、ペルソナ手法とは、マーケティングにおける位置づけ、ペルソナとシナリオ手法、企業のホームページ作成、SEO対策、SNSの販促活用法、LINEによる販促実践法、企業の成功事例紹介	西田和英 斎藤元有輝
9月19日(土)	9:00~16:00	会計の基礎知識 税務・法務 資金調達と公的支援制度の活用	会計知識の基礎知識、貸借対照表や損益計算書の読み方、作り方、活かし方、資金繰りについての考え方、収支計画の作り方、創業時に必要な手続き(登記、開業届、労務管理等)、税務に関する基礎知識(所得税、法人税、消費税等)、商取引の基本となる法律の基礎、資金調達の手法(自己資金・補助金・融資等)、創業者融資制度について、小規模共済制度等の活用方法、その他公的支援制度	安藤覺
9月26日(土)	9:00~16:00	ビジネスプランの作成ワークショップ プレゼンテーション	ビジネスプランの作成、ビジネスプランのブラッシュアップ、自分のビジネスプランの発表	西田和英 金廣利三

■第二創業コースカリキュラム ■料金:5,400円(税込) ■定員:30名 ■場所:吉備信用金庫本店(岡山県総社市中央2丁目1番1号)

日程	時間	テーマ	学習内容	講師
9月2日(水)	18:00~21:00	第二創業時に必要となる心構え・意識改革 海外進出と人材マネジメント	第二創業に必要な心構えや意識改革、海外への進出について、諸外国の商習慣・就業観の違い、人材マネジメント	西田和英 東野敦
9月18日(金)	18:00~21:00	利益計画と資金繰り	会計の基礎知識を振り返る、貸借対照表や損益計算書の読み方・作り方・活かし方、資金繰りについての考え方、収支計画・利益計画の作り方	安藤覺
9月30日(水)	18:00~21:00	第二創業時に必要となる心構え・意識改革② インターネットマーケティング	第二創業に必要な心構えや意識改革 企業のホームページ作成、SEO対策、SNSの販促活用法、LINEによる販促実践法、企業の成功事例紹介	西田和英 斎藤元有輝
10月7日(水)	18:00~21:00	経営資源・課題分析ワークショップ	経営課題(現在・過去)について分析する、経営資源の棚卸し・強みを把握する、新たな事業コンセプトの設定	西田和英
10月21日(水)	18:00~21:00	マーケティングと販売・営業戦略	新事業のターゲット設定と市場ニーズ分析、新事業における商品・サービス戦略、新事業における営業・販売戦略	金廣利三 西田和英
10月28日(水)	18:00~21:00	ビジネスプランの作成ワークショップ	ビジネスプランの作成、ビジネスプランのブラッシュアップ	西田和英 金廣利三
11月11日(水)	18:00~21:00	資金調達と公的支援制度の活用	補助金・助成金の活用方法、融資の活用方法、小規模共済制度、第二創業を対象にした公的支援制度、その他の公的支援制度	安藤覺
11月25日(水)	18:00~21:00	プレゼンテーション	自分のビジネスプランの発表	西田和英 金廣利三

■本スクールの講師陣



有限会社エヌティ・クリエイト  
経営コーチ 西田 和英

当スクールでは、ほとんどの時間を皆さんと一緒に学んでいきます。ビジネスプラン作成のスペシャリストとして、経営者の皆様の思いを形にしていきます。



株式会社MMC.  
経営コンサルタント 金廣 利三

ライバル企業と差別化された商品をどのように生み出していくか、マーケティングと販売のプロが、分かりやすく、すぐに活用できる経営ノウハウをお伝えします。



株式会社サイトウジムキ  
インターネットマーケティング講師  
斎藤 元有輝

多くの訪問者を呼ぶホームページとはどのようなものか。自らもホームページを活用して集客に成功している経営者が、聞いたその日にそのまま使えるノウハウをお伝えします。



安藤経営戦略研究所  
中小企業診断士 安藤 覺

財務のプロが会社の数字の見方や銀行との付き合い方を分かりやすく、面白くお伝えします。ビジネスプランの中でもとっつきにくい資金計画のポイントを絞って解説します。

受講希望の方は、下の必要事項を記入してFAXいただくか、当金庫宛てのお電話ください。

※料金については、本スクール初回参加時に現金にて徴収いたします。料金の分割払いや徴収後の返金は、お受けしかねます。なお、申し込み後から本スクール初回参加までの間に参加キャンセルを希望される場合は、当金庫宛に電話またはメールでお知らせください。料金徴収前であれば、本セミナー料金を 請求することはございません。その他、お問合せにつきましては、下記の電話番号へご連絡ください。

お名前		年齢	歳
所在地			
会社名		業種	業
TEL	( )	FAX	( )
参加希望 <small>※○を付けてください</small>	①創業コース ②第二創業コース ③創業コース説明会 ④第二創業コース説明会		

