

WEBを活用した新事業・販売促進第二創業スクール

やる気のない方は参加をご遠慮ください

WEBを活用して売れる商品を発掘し、低コストの宣伝広告をすることで、売上・利益向上という、大きな成果が次々と生まれています。具体的な取り組み方法は下記の通りとなります。

- ☑海外の最新トレンド情報サイトの活用や検索
- ☑すぐにキャッシュになる商品の選択
- ☑内外価格差を活用した高付加価値商品の発見
- ☑海外の製造拠点を活用した自社商品の開発
- ☑日本に上陸していない商品の総代理店の獲得
- ☑WEB上での無料媒体を活用した販売促進



上記の手法を活用し実践することで、全くのビジネス未経験者から第二創業に至るまで、大きな成功を収める経営者が増加しています。

当スクールでは「ビジネスの成果を出す」ためのノウハウを**徹底的**にお伝えし、実践していきます。

また、金融機関からの融資や国の補助金制度を活用する際に必要な事業計画の作成を、経営戦略、マーケティング、財務などのスペシャリストがフルサポートします。

やる気と行動があれば、当スクールに参加することで新事業創出による短期間の売上アップも夢ではありません。WEBを活用した低コストの販促活動も可能になります。講師一同、成果に向かい本気で取り組みます。**やる気のない方や行動できない人は参加をご遠慮ください。**

**WEBを使って
お金をかけずに
成果を出す。**

あなたのビジネスをサポートするスペシャリストのご紹介



有限会社一晃
起業支援コンサルタント **森 治男**
CVS経営の後、自らWEBでの商品発掘により、大きな利益を手にし、その後、起業家に新しい商品との出会いが人生を変えることを伝え続けている。WEBによる商品発掘・販売促進で早く成果を生み出すことを得意技としている。



株式会社M.M.C.
経営コンサルタント **金廣 利三**
倒産寸前の企業の立直しの経験から『理論と実践』を重要視しアドバイスをを行っている。販路コーディネーター、6次産業化プランナーとして経営戦略、マーケティング戦略、営業戦略の策定と管理等を得意技としている。



安藤経営戦略研究所
中小企業診断士 **安藤 寛**
金融機関、製造業、小売業という様々な業種での経営管理・会計・税務などの経験を積み、実践的指導で定評がある。達成イメージをつかむ利益計画から税務・労務対策まで経営・総務・経理における管理を得意技としている。



有限会社エヌティ・クリエイト
経営コーチ **西田 和英**
『人間中心アプローチ』を経営コンセプトとし、経営コンサルティング、各種コーチングセミナー、職業訓練等を通じ「あきらめを無くし、生きるよろこびを創る」ための活動を熱い思いをもって展開中。

◆森治男の実績

【コンサルティング事例紹介】

Kさんのケース(株式会社D 本社:北海道)

副業としてWebを活用したビジネスを2013年8月に開業。2015年12月には法人化し本業を退職し独立。開業資金は50万円と少額で、主な取扱製品はスマートフォン関連商品である。現在は大手ショッピングモールを中心に毎月550万円~800万円を売上げており、利益率は50%以上である。資金50万円での開業から1年後には現在の商品群(スマートフォン関連商品)の取り扱いを始め、中国を中心に生産し独自でブランディングを行っている。必要に応じてSOHOを活用し、現在も一人で運営している。

本年度の目標は月商1000万円であり、年内には到達の見込みである。

【コンサルティング・研修風景】



※イメージ画像

【著書】



- ◆日程：9月3日~10月22日(全4日)
- ◆主催：有限会社エヌティ・クリエイト
- ◆会場：岡山市北区中山下1-2-8 OSIビル5F
- ◆電話番号：086-238-9786
- ◆FAX番号：086-238-9787

利益を上げる8つの秘密は裏面をご確認ください



詳しい内容は
今すぐアクセス!

中小企業庁 平成28年度地域創業促進支援事業 Webを活用した新事業・販売促進創業スクールの詳細

◆第二創業スクール 無料体験講座

料金：無料	定員：30名	対象者：事業の第二創業を予定している者
実施場所：エヌティ・クリエイト柳川教室（岡山市北区中山下1-2-8 OS1ビル5階）		

日程	時間	講座内容	講師
8/5,19 (金)	19:00 ～ 20:30	■第二創業スクールに参加する目的の明確化とカリキュラムの整合性の確認をします 創業スクールの全カリキュラムと講師の紹介、意義とねらい、創業スクールを体験できるワークショップ ※無料講座を受講した後で、有料の創業スクールを受講できるか決めていただくことができます。	西田 和英 多田羅 匠平

◆第二創業スクール

料金：5,400円(税込み/全4回分)	定員：30名	対象者：事業の第二創業を予定している者
実施場所：エヌティ・クリエイト柳川教室（岡山市北区中山下1-2-8 OS1ビル5階）		

日程	時間	テーマ	学習内容	講師
9/3 (土)	13:00 ～ 16:00	第二創業時に必要となる心構え・意識改革	■第二創業時に必要な心構えを理解し、意識改革の必要性を理解する 自社の経営状況を明らかにし課題の明確化、WEBを活用した第二創業の事例紹介、商品発掘、販売促進のためのWEBツールの紹介と解説	森 治男 金廣 利三
9/3 (土)	16:00 ～ 19:00	経営資源-課題分析ワークショップ	■ビジネスプランシートの作成方法を学び、着手する 経営資源の棚卸し・強みの把握、新事業・新分野に創出する際の事業リスク、強みや課題を踏まえた新たな事業コンセプトの設定、ビジネスプランシートの配布、SWOT分析ワークショップ	森 治男 金廣 利三
9/17 (土)	13:00 ～ 16:00	利益計画と資金繰り	■利益計画の考え方と策定方法を理解し、自社の現状把握と解決策を考える 会計の基礎知識、貸借対照表や損益計算書の読み方・作り方・活かし方、資金繰り(キャッシュフロー)についての考え方、設備・運転収支計画、利益計画、販売計画の策定方法	安藤 覺
9/17 (土)	16:00 ～ 19:00	商材発掘とネット販売	■Webを活用した商材発掘及び市場調査の方法を理解し、実践する 米国amazon、タオバオ等を活用した商材発掘、WEBを活用した市場調査、Googleトレンドを活用した市場動向調査、4P分析ワークショップ	森 治男
10/8 (土)	13:00 ～ 16:00	マーケティングと販売・営業戦略	■経営・マーケティング戦略の立て方を理解し、売れる仕組みを考える 新事業のターゲット設定と市場ニーズ分析、新事業における商品・サービス戦略、新事業における営業・販売戦略、事業コンセプトワーク	金廣 利三
10/8 (土)	16:00 ～ 19:00	Webマーケティング	■WEBを活用した販売促進の方法を理解し、お金をかけずに売上を上げる SEO対策、売れるHPの作り方、費用対効果の高い販売促進、無料媒体の活用ノウハウ、販促計画作成ワークショップ	森 治男
10/22 (土)	13:00 ～ 16:00	資金調達と公的支援制度の活用	■経営に関する補助金、人材関連助成金、融資制度の活用方法を理解する 小規模共済制度、第二創業を対象とした公的支援制度、その他公的支援制度、許認可が必要な事業、利害関係者へのプレゼンテーション手法	金廣 利三
10/22 (土)	16:00 ～ 19:00	ビジネスプラン発表	■ビジネスプランの作成と発表を行い、改善と自信を深める ビジネスプランの作成方法、作成時のポイント、ビジネスプランの作成ワークショップ、ビジネスプランの発表、ビジネスプランのブラッシュアップ	森 治男 金廣 利三

※上記研修日以外にも、ビジネスプラン作成相談日9/24、10/1(無料)を設けております。

平成28年度地域創業促進支援事業とは、創業希望者に対し、創業に必要な財務・税務等の基本的知識の習得やビジネスプランの作成支援を行う創業スクール事業(以下、「本事業」という)を全国約135箇所で開催することにより、地域における創業者数の増加を図ることを目的とします。このセミナーは、中小企業庁が実施する本事業の採択を得て、実施しております。

※料金については、本スクール初回参加時に現金にて徴収いたします。料金の分割払いや徴収後の返金は、お受けしかねます。
 なお、申し込み後から本スクール初回参加までの間に参加キャンセルを希望される場合は、当社宛に電話またはメールでお知らせください。料金徴収前であれば、本セミナー料金を請求することはありません。その他、お問合せにつきましては、裏面の電話番号へご連絡ください。

受講希望の方は、下の必要事項を記入してFAXいただくか、同様の内容をメールで当社宛にお送りください。

お問合せ(担当:たたら)		お名前	年齢	歳
主催:有限会社エヌティ・クリエイト 住所:岡山県岡山市北区中山下1-2-8 OS1ビル5階 電話:086-238-9786 FAX:086-238-9787 メール:info@ntcreate.co.jp		所在地		
		会社名	業種	業
		TEL	()	FAX
			()	()

※ご記入いただいた内容は本スクール参加者把握のために利用する他、今後のセミナー情報(関連情報含む)の提供のために利用することはありますが、第三者に公開するものではありません。本スクールへの反社会的勢力の入場はお断り致します。